

О нашей команде Основа нашей команды — эксперты с бэкграундом более 10 лет в банковском управлении, анализе инвестиционных проектов и построении децентрализованных систем. Мы превращаем операционный хаос в организованную и управляемую структуру.

Ключевые компетенции и коммерческие навыки

- **Финансовый инжиниринг и антикризисное управление:** Оптимизация издержек, оцифровка бизнес-процессов, антикризисное моделирование, аудит P&L, стресс-тестирование бюджетов.
- **Франчайзинг и операционное масштабирование:** Проектирование франчайзинговых моделей («franchise-ready»), разработка стандартов качества и сервисных регламентов для сетей независимых партнеров.
- **Инвестиционный анализ и Due Diligence:** Сборка юнит-экономики, бизнес-аналитика (Business Intelligence), аудит бизнес-рисков и подготовка аналитических обоснований для инвесторов и банков.

Матрица решений: От проблемы клиента к результату

Проблема / Вызов бизнеса	Наше решение	Результат для клиента
Кассовые разрывы и падение маржинальности (Непонятно, где утекают деньги и какая реальная прибыль)	• Аудит операционной эффективности и юнит-экономики. • Сведение финансовых потоков в единую таблицу P&L. • Перерасчет финансовой модели бизнеса.	Выявление скрытых потерь, понимание реальной маржинальности каждого товара/услуги и внедрение антикризисного плана управления ликвидностью.
«Потолок роста» и страх потери контроля (Желание открыть филиалы в других регионах без потери качества и денег)	• Построение децентрализованной финансово-операционной системы. • Разработка стандартов и регламентов взаимодействия «центр–филиалы».	Создание «коробки» франшизы/филиала с жесткими формулами контроля, набором KPI и защитой от кассовых разрывов при экспансии.
Запуск нового продукта / услуги (Есть идея, но нет внутренней экспертизы для просчета рисков)	• Оценка инвестиционной жизнеспособности проекта. • Расчет сроков окупаемости с учетом стоимости капитала. • Формирование структуры CAPEX / OPEX.	Пошаговый план запуска через MVP (минимально жизнеспособный продукт) с фиксацией жестких KPI, прозрачным Cash Flow и защитой от слива бюджета.
Привлечение кредита или инвестора (Банки и инвесторы требуют профессиональный Finančný plán)	• Разработка «Bank-Ready» инвестиционного бизнес-плана. • Сборка интерактивной и прозрачной финансовой модели.	Документация, говорящая с кредитными комитетами и регуляторами на понятном им языке цифр, существенно повышающая шансы на одобрение.

Комплексный подход и экосистема партнеров Если ваш проект требует специфических компетенций, мы привлекаем проверенных экспертов из нашей партнерской сети (IT-архитекторы, юридические советники, банковские специалисты). Вы получаете единое комплексное решение «под ключ».

